

Curitiba, 02 de janeiro de 2023.

A

CAMARA MUNICIPAL DE MACAE

A/C: Álvaro Pimentel



PROCESSO	
Nº	004/2023
Fls	06
14	
ASSINATURA	

PROPOSTA COMERCIAL

Tema do Curso **FORMAÇÃO DE AGENTES DE CONTRATAÇÃO (PREGÃO, CONCORRÊNCIA E DIÁLOGO COMPETITIVO) TEORIA E PRÁTICA.**

Local **Rio de Janeiro**

Data **27 e 28 de marlo de 2023**

Carga Horária **16 Horas**

PROPOSTA ESPECIAL	VALOR
07 participante	R\$11.900,00

Proposta válida até:
09/01/2023

****Observações: *Condição especial para Inscrições realizadas até dia 09/01/2023**

Os valores desta proposta só terão validade, condicionados a efetivação do número de participantes indicado acima, caso contrário solicite uma nova proposta.

INCLUSO:

1. Apostila do curso exclusiva com conteúdo específico Material de Apoio (Caneta, bloco de anotação e pasta)
2. Coffee Break
3. Será disponibilizado um Grupo de WhatsApp por 15 dias, para que todos os participantes possam tirar suas dúvidas;
4. Certificado digital válido por todo Brasil e disponível em nosso site por tempo indeterminado, com conteúdo programático e carga horária;
5. Álcool em gel 70° durante todo o treinamento
6. Acompanhamento de monitor em sala para melhor atender os participantes, durante todo o treinamento;

METODOLOGIA:

Treinamento realizado em 02 dias

Carga Horária Total: 16 horas de capacitação

Horários:

Período da manhã das 08:00 às 12:00

Período da tarde das 13:30 às 17:30



PROCESSO	
Nº	001/2023
Fls	07
ASSINATURA	

CONTEÚDO**Fase interna da licitação – estudo do termo de referência e questões editalícias**

- 1 – Noções gerais para planejamento do pregão;
- 2 - Como organizar e formalizar o processo licitatório (pregão);
- 3 – O que o pregoeiro precisa saber sobre termo de referência e edital;
- 4 - Sobre: a indicação de marca, amostras, laudos, licitações de objeto divisível, padronização e expressões: "Similar", "Equivalente" e de "Melhor qualidade", orçamento detalhado (objetivo da pesquisa de preços, o que deve ser evitado, onde e como fazer as consultas, obrigatoriedade ou não da divulgação da estimativa de preços, aceitabilidade dos preços e preços inexequíveis);
- 5 – Análise de planilhas para se evitar “jogo”;
- 6 - Critérios de sustentabilidade.

Fase externa da licitação estudo passo a passo do pregão/concorrência e diálogo competitivo eletrônico (teoria)

- 1 - Novidades da nova lei de licitações sobre modalidades;
- 2 - Pregão/concorrência pelo sistema e registro de preços;
- 3 – Atuação dos agentes de contratação conforme decreto nº11.246/22;
- 4 - Formas de realização – passo a passo
- 5 – Modos de disputa;
- 6 - Responsabilidades e funções do pregoeiro e equipe de apoio;

- 7 - Princípios correlatos;
- 8 – Pregão para serviços e serviços comuns de engenharia;
- 9 - Prazos – como realizar a contagem;
- 10 – Publicação de aviso de licitação;
- 11 – Impugnações e pedidos de esclarecimentos;
- 12 – O uso de portais eletrônicos para o certame;
- 13 - Análise da conformidade das propostas
- 14 - Disputa de lances – boas práticas;
- 15 – Técnicas de negociação – aceitabilidade do preço
- 16 - Preço inexequível
- 17 - Sigilo da proposta
- 18 - Análise da habilitação
- 19 – Aplicabilidade do tratamento diferenciado para as me e epp;
- 20 - Pressupostos recursais – o passo a passo da fase recursal
- 21 - Adjudicação e homologação
- 22 - Formação de cadastro reserva



PROCESSO	
Nº	004/2023
Fls	09
ASSINATURA	

Fase externa da licitação estudo passo a passo do pregão eletrônico (teoria e prática)

- 1 – Lançamento de uma intenção de registro de preços;
- 2 – Lançamento de licitação (srp e tradicional);
- 3 – Realização da sessão pública do pregão (modos de disputa: aberto aberto/fechado e fechado/aberto)
- 4 – Negociação.

PALESTRANTE

DR. JANDER LEAL DOS SANTOS Economista, Bacharel em Direito, Especialista em Licitações e Contratos Administrativos, Especialista em Direito Ambiental, Mestre em Planejamento Ambiental Bacharel em Ciências Econômicas pela Universidade Federal do Rio Grande do Sul. Coursou Matemática na PUC-RS e Engenharia Mecânica na UNISINOS. Recebeu certificado de Capacitação de Pregoeiros, dentro dos padrões estabelecidos pelo Ministério do Planejamento e participou também de diversos cursos de especialização na área de licitações e contratos administrativos. Desenvolveu atividades como coordenador do departamento técnico de empresa de assessoria, consultoria e informações sobre licitações, e também foi colaborador, redator, de artigos em revistas especializadas em licitações e contratos. Autor do Livro "Sistema de Registro de Preços – SRP" usado como ferramenta no III Congresso Brasileiro de Pregoeiros em Foz do Iguaçu.

Participou dos Eventos Online e Ao Vivo: Semana de Capacitação em Excelência para a Aquisição Pública, 40hrs de Capacitação, realizado em agosto/2020, Seminário - Semana Nacional da contratação pública com foco na Nova Lei de Licitações e Contratos - Completo pela Licidata Cursos, 35hrs de Capacitação, realizado em agosto/2021, Semana Nacional de Capacitação em Excelência para a Aquisição Pública – Atualizado com a nova lei de licitações e contratos nº 14.133/21, 40hrs de Capacitação, realizado em novembro/2021, além de ministrar vários treinamentos pela empresa. A Licidata reserva-se o direito em adiar ou cancelar os eventos se houver insuficiência de quórum, reagendar data/horários de realização comprometendo-se a informar antecipadamente os inscritos bem como substituir palestrantes, em caso fortuito ou força maior, o que não caracterizará infração administrativa ou civil, ficando isenta de qualquer sanção, indenização ou reparação (material e moral)

JUSTIFICATIVA PARA CONTRATAÇÃO

A Licidata Cursos está há mais de 18 anos no mercado, especializada em treinamentos e capacitações para organizações públicas em âmbito nacional na modalidade presencial ou online 100% ao vivo e In Company, já capacitamos mais de 80mil servidores por todo o país.

A capacitação permanente dos servidores, se justifica tendo em vista o cumprimento das seguintes diretrizes da Política Nacional de Desenvolvimento de Pessoal, instituída pelo Decreto nº 5.707, de 23 de fevereiro de 2006, revogado pelo Decreto nº 9.991 de 28 de agosto de 2019, e fundamenta-se na busca do setor público pela excelência e melhoria da qualidade dos serviços ofertados à sociedade.

JUSTIFICATIVA: LEI Nº 8.666/93/ NOVA LEI DE LICITAÇÕES E CONTRATOS 14.133/21

A contratação de treinamento por Pessoa Jurídica de Direito Público art. 24, II (Dispensa de Licitação para despesas de pequeno vulto, até o limite de R\$ 50 mil) art. 75, II (Dispensa de Licitação na Lei 14.133/21, alteração pelo decreto 10.922/2021 – com vigência a partir de 01/01/22 valores inferiores a R\$ 54.020,41) e (ou) no disposto no art. 25 (Inexigibilidade de Licitação), ambos da Lei nº 8.666/1993:

Considere que as contratações de professores, conferencistas ou instrutores para ministrar cursos de treinamento ou aperfeiçoamento de pessoal, bem como a inscrição de servidores para participação de cursos abertos a terceiros enquadrando se na hipótese de inexigibilidade de licitação prevista no



inciso II do art. 25, combinado com o inciso VI do art. 13 da Lei nº 8.666/1993. (Decisão TCU nº 439/1998 – Plenário).

Contrata-se por inexigibilidade de licitação com fundamento no art. 25, caput ou inciso II, da Lei nº 8.666, de 21 de junho de 1993, pessoas naturais e jurídicas para ministrar cursos fechados para treinamento e aperfeiçoamento de pessoal ou a inscrição em cursos abertos. (Orientação Normativa AGU nº 18)

JUSTIFICATIVA: LEI Nº 13.303/16

Art. 29. É dispensável a realização de licitação por empresas públicas e sociedades de economia mista:

II – Para outros serviços e compras de valor até R\$ 50.000,00 (cinquenta mil reais) e para alienações, nos casos previstos nesta Lei, desde que não se refiram a parcelas de um mesmo serviço, compra ou alienação de maior vulto que possa ser realizado de uma só vez;

PAGAMENTO

O pagamento da inscrição deverá ser efetuado em nome de:

RBR TREINAMENTOS E EVENTOS - LTDA. CNPJ 25.406.054/0001-82

Envio de Nota de Empenho/Ordem de Serviço ou Autorização de Fornecimento, com posterior pagamento em uma das contas bancárias indicadas

BRADESCO (237)

Agência: 5750

Conta: 613154-9

Atenciosamente,

Carolina Schmidt

Fone: (41) 3043-0070

Whats: (41) 9 8484-5574

E-mail: carolina@licidata.com; comercial3@licidata.com